

私たち NETGEAR は【世界中をインターネットに接続することにおいて革新的なリーダーであり続ける】というミッションをもって、日々成長を続けるグローバルな会社です。ワールドワイドでシェア No.1 を誇る企業であり、日本の NETGEAR Japan には、新しいことに常に挑戦するメンバー達が活躍しています。人数は少ないですが、上手くできたこと、分からないことはお互いに教えあい切磋琢磨できる環境です。ぜひ私たちと一緒に成長しましょう。

Sales セールス

業務内容

流通・商社・インテグレータなどの代理店・販売店に対して営業を行って頂きます。年間を通して、四半期ごとのターゲットの数字目標達成します。

- ・四半期ごとの個人ターゲットを達成
- ・販売店アカウント管理
- ・ネットギア製品をより知っていただくための活動
 - 既存顧客へ電話によるフォローアップや新製品の紹介
 - 製品/新製品 定期ウェビナー・セミナーの企画・運営
 - メールマガジン 企画・配信
- ・販売店/代理店からのメール・電話による自社製品の問い合わせ、競合製品からの代替品ご提案対応業務
- ・展示会の参加
- ・仕様書などの資料作成
- ・見積書作成
- ・製品在庫確認・製品マスタ管理
- ・DM 発送・貸出機発送

必要な経験

- ・速いペースで・結果が給与につながる仕事のしたい方
- ・柔軟にチームとコミュニケーションをとり、小まめにアップデートができる方
- ・答えのないことやチャレンジングなことに対して情報を集めて毎日少しずつ解決策を導き続けていくことに楽しみを感じる方
- ・結果に基づいてやりながら進められる方
- ・自発的、環境の変化に柔軟に対応できる方
- ・ご自身でスケジュールの管理が可能な方
- ・チャレンジ精神の旺盛な方

- ・ 営業経験 2 年以上
- ・ IT・ネットワーク業界経験者を優遇
- ・ 営業・業界未経験者歓迎 *他業界ならば自分で製品知識を増やし成長できる人
IT 機器の操作に抵抗感が無いこと
- ・ PC スキル（基本的な操作が可能_Excel, Word, PowerPoint, Outlook)
- ・ 英語力：社外とのコミュニケーションで機会はありませんが、社内（海外部門）とのコミュニケーションでは英語が必要、入社後積極的に英語力を伸ばす意欲のある方を歓迎
- ・ 日本語：ネイティブレベル（日本国内のお客様と電話およびメール上で問題無くコミュニケーションができること）

企業名	ネットギアジャパン合同会社
業種	電気機械器具卸売業
事業内容	NETGEAR ブランド製品（ネットワーク機器）のマーケティング、販売及びサポート
ポイント	2021 年に設立 25 周年を迎えた NETGEAR は、革新的なホーム/ビジネス向けネットワーク製品を世界中で提供しつづけるグローバルネットワークメーカです。2020 年の売上額は約 1,260 億円を達成し、SMB 市場において No.1 のマーケットシェアを持っています。ネットギアは、個人向けに高性能かつシンプルで使いやすいホームネットワーク製品を提供し、中小企業向けには IT コストを軽減し、運用コストを抑える有線、無線ネットワーク製品およびストレージソリューションを提供しています。また弊社製品は世界の約 45,000 の小売店と、約 39,000 社のパートナーを通じて販売されています。
URL	https://www.netgear.com/jp/
勤務地	東京都中央区京橋/ネットギアジャパン合同会社
	地下鉄銀座線「京橋駅」徒歩 1 分
資本金	5000 万円
設立	1999 年 11 月 10 日
従業員数	従業員数 19 名
	平均年齢 38 歳 男女比 10 対 9
雇用形態	正社員
給与	固定給 年俸制 360 万円以上（経験、スキルにより応相談）
	3 か月間の試用期間を設けます。試用期間は、勤務・成績により延長する場合有
勤務時間	9:00~18:00（休憩 1h）
待遇・福利厚生	RSU（譲渡制限付き自社株取得権）

	ESPP（社内持株制度） 自社製品購入割引 交通費全額支給 社会保険完備 スポーツ補助（月 6,000 円まで）（例：ジム） 食事会、ボーリング大会などのチームビルディング
休日・休暇	完全週休 2 日制（土日）、祝日、夏季休暇 3 日、年末年始休暇 6 日 有給休暇・産休・育休取得実績また復帰実績有、時短勤務有 プレミアムフライデー実施