ProAV Channel Sales

"業界唯一"の AV over IP 向けに設計されたネットワークスイッチを代理店・販売店通じて、売上管理や新規開拓するプロダクト営業のお仕事です。「AV over IP」は映像・音響などを伝送する新時代のテクノロジーとして AV 業界へますます普及

していきます。 NETGEAR は、AV 業界へ「AV over IP」 テクノロジーの理解と必要性を高めることができる営業担当者を探しています。

【職務内容】

- ・新規開拓含む、当社製品の代理店・販売店営業活動
- · Product の代理店在庫、販売計画、実行
- ・販売店マネージメント並びにリレーション構築
- ・販売店へのトレーニング
- ・売上、活動レポート作成

【求められる経験/能力】

- ・オーディオビジュアル (AV)業界製品セールス経験3年以上
- ・Ethernet や IP ネットワーク基礎知識
- ・AV over IP テクノロジー(SDVoE, Dante, NDI など)の基本的なテクニカル知識
- ・AV 業界に精通し、人脈をお持ちの方歓迎
- ・AV over IP 商材を取り扱った経験を日本でお持ちの方優遇
- ・PC スキル(基本的な操作が可能 Excel, Word, PowerPoint, Outlook)
- ・英語:読み書き 必須

話す聞く 社内のコミュニケーションツールとして必要ですが、入社後積極的に 英語力を伸ばす意欲のある方でも歓迎

【求められる人物像】

- ・積極的に社内外と協調しながら、自発的に活動できる方
- ・ソリューション提案型アプローチができる方
- ・自分自身で Plan/Do/Check/Action サイクルを実行できる方

【ポジションの魅力】

- ・IT ネットワークに詳しいエンジニアと一緒に、新規開拓営業ができるので安心して働けます。
- ・既存の営業および既存のお客様に販売することができるのですぐ始められます。

【勤務地】

東京都中央区京橋/ネットギアジャパン合同会社

地下鉄銀座線「京橋駅|徒歩1分

【雇用形態】

正社員

【給与】700万円~1000万円

年俸制 経験やスキルにより応相談

3か月間の試用期間を設けます。試用期間は、勤務・成績により延長する場合有

【勤務時間】

9:00~18:00 (休憩 1h)

【待遇・福利厚生】

RSU (譲渡制限付き自社株取得権)

ESPP (社内持株制度)

自社製品購入割引

交通費全額支給

社会保険完備

スポーツ補助(月6,000円まで)(例:ジム)

食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

【休日・休暇】

完全週休 2 日制 (土日)、祝日、夏季休暇 3 日、年末年始休暇 6 日 有給休暇・産休・育休取得実績また復帰実績有、時短勤務有 プレミアムフライデー実施

企業名	ネットギアジャパン合同会社
業種	電気機械器具卸売業
事業内容	NETGEAR ブランド製品(ネットワーク機器)のマーケティン
	グ、 販売及びサポート
ポイント	ネットギアは「全世界のすべての人々をインターネットでつな
	ぐ」ことをミッションとして、1996 年に設立され、「最もコスト
	パフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に
	掲げ、SMB(500 名以下の企業)市場/家庭向け市場にネットワ
	ークスイッチや無線 LAN ルーターといった製品を展開していま
	す。SMB 向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンス
	も求められ、それらを両立させているのがネットギアの製品で
	す。2020 年の売上額は約 1,260 億円を達成し、SMB 市場におい
	て No.1 のマーケットシェアを持っております。
	アメリカのシリコンバレーに本社を構え、世界 25 拠点でグローバ
	ル展開しています。
	最新の技術をいち早く中小企業様へ、ホームビジネス向けに高性
	能で使いやすいネットワーク製品を日本中のお客様にお届けして
	います。2021 年に 25 周年を迎えることができました。
URL	https://www.netgear.com/jp/
勤務地	東京都中央区京橋/ネットギアジャパン合同会社
	地下鉄銀座線「京橋駅」徒歩1分
資本金	5000 万円
設立	1999年11月10日
従業員数	従業員数 17名
	平均年齢 38 歳 男女比 10 対 9