

私たち NETGEAR は【世界中をインターネットに接続することにおいて革新的なリーダーであり続ける】というミッションをもって、日々成長を続けるグローバルな会社です。私たちはさまざまなアイデアをもとに、人と人をつなぎ、ビジネスに活力を与え、生活を向上させる革新的なネットワーク製品を作り出しています。パイオニア精神を原動力に、業界屈指のグローバルテクノロジー企業の 1 つとして成長してきました。新しいことに常に挑戦するメンバー達が活躍している NETGEAR Japan で、ぜひ私たちと一緒に成長しましょう。

AV over IP Channel Sales

“業界唯一”の AV over IP 向けに設計されたネットワークスイッチを、弊社代理店を通じて、販売店の売上、活動管理並びに、新規開拓するプロダクト営業職です。売上を拡大するための大規模な取り組みを追求しており、主要パートナーとのビジネス成長を促進するために、活力にあふれている方の支援を必要としています。

Responsibilities

- ・ 目標に対しての Plan/Do/Check/Action.
- ・ Product の代理店在庫、販売計画、実行
- ・ 販売店マネジメント並びにリレーション構築
- ・ 販売店へのトレーニング
- ・ 売上、活動レポート作成

Skills/Requirements

- ・ **オーディオビジュアル業界営業経験 5年以上優遇**
- ・ 積極的に社内外とのコミュニケーションを取りながら業務を進められる方
- ・ 課題に対して前向きに取り組める方
- ・ ご自身でスケジュールの管理が可能な方
- ・ PC スキル（基本的な操作が可能_Excel, Word, PowerPoint, Outlook)
- ・ 日本語：ネイティブレベル

<できれば >

- ・ 映像業界に精通し、人脈をお持ちの方歓迎
- ・ 英語：読み書き、入社後積極的に英語力を伸ばす意欲のある方を歓迎

AV over IP Channel Sales

Who We Are

It is an exciting time to join NETGEAR Japan GK Sales Team! NETGEAR's Japan office is presented at the heart of Tokyo Business Center. Passionate and innovative employees work together to shape the future of connectivity.

At NETGEAR, we continue to grow every day with a mission "Be the innovative leader in connecting the world to the Internet".

When you work at NETGEAR, you will be part of a dynamic team committed to helping the world do more. We turn ideas into innovative networking products that connect people, power businesses, and advance the way we live.

What You'll Do

With the only network switches in the industry designed for AV over IP, AV over IP Channel Sales will be focused on growing revenue sold throughout the territory by resellers via our distributors and improving business by finding new customers and making sales.

We are pursuing a major initiative to expand the sales of our industry leading the products and need the help of energized individuals to drive business growth with our key partners.

Responsibilities

- PDCA achieved to the sales goal
- Manage Product inventory at our distributors and resellers, sales planning, and execution
- Building Relationships and management with resellers
- Sales training to resellers
- Sales and activity reporting

Skills/Requirements

- **A minimum of 5 year of Sales experience related to Audio-Visual industry is required**
- Have the flexibility to communicate with teams, and update diligently
- Take initiative to ensure that tasks are completed regardless of circumstances.
- Able to successfully work independently and be self-motivated.
- Advanced PC skills: Word, Excel, PowerPoint, Outlook
- Japanese Requirement: Native level

- Welcome those who are familiar with the audio-video industry and have connections.
- Welcome those who are willing to actively improve their English skills after joining the company.

企業名	ネットギアジャパン合同会社
業種	電気機械器具卸売業
事業内容	NETGEAR ブランド製品（ネットワーク機器）のマーケティング、販売及びサポート
ポイント	2021年に設立25周年を迎えたNETGEARは、革新的なホーム/ビジネス向けネットワーク製品を世界中で提供しつづけるグローバルネットワークメーカーです。2020年の売上額は約1,260億円を達成し、SMB市場においてNo.1のマーケットシェアを持っております。ネットギアは、個人向けに高性能かつシンプルで使いやすいホームネットワーク製品を提供し、中小企業向けにはITコストを軽減し、運用コストを抑える有線、無線ネットワーク製品およびストレージソリューションを提供しています。また弊社製品は世界の約45,000の小売店と、約39,000社のパートナーを通じて販売されています。
URL	https://www.netgear.com/jp/
勤務地	東京都中央区京橋/ネットギアジャパン合同会社
	地下鉄銀座線「京橋駅」徒歩1分
資本金	5000万円
設立	1999年11月10日
従業員数	従業員数 19名
	平均年齢 38歳 男女比 10対9
雇用形態	正社員
給与	年俸制 経験やスキルにより応相談
	3か月間の試用期間を設けます。試用期間は、勤務・成績により延長する場合有
勤務時間	9:00～18:00（休憩1h）
待遇・福利厚生	RSU（譲渡制限付き自社株取得権） ESPP（社内持株制度） 自社製品購入割引 交通費全額支給 社会保険完備 スポーツ補助（月6,000円まで）（例：ジム） 食事会、ボーリング大会などのチームビルディング
休日・休暇	完全週休2日制（土日）、祝日、夏季休暇3日、年末年始休暇6日 有給休暇・産休・育休取得実績また復帰実績有、時短勤務有 プレミアムフライデー実施